

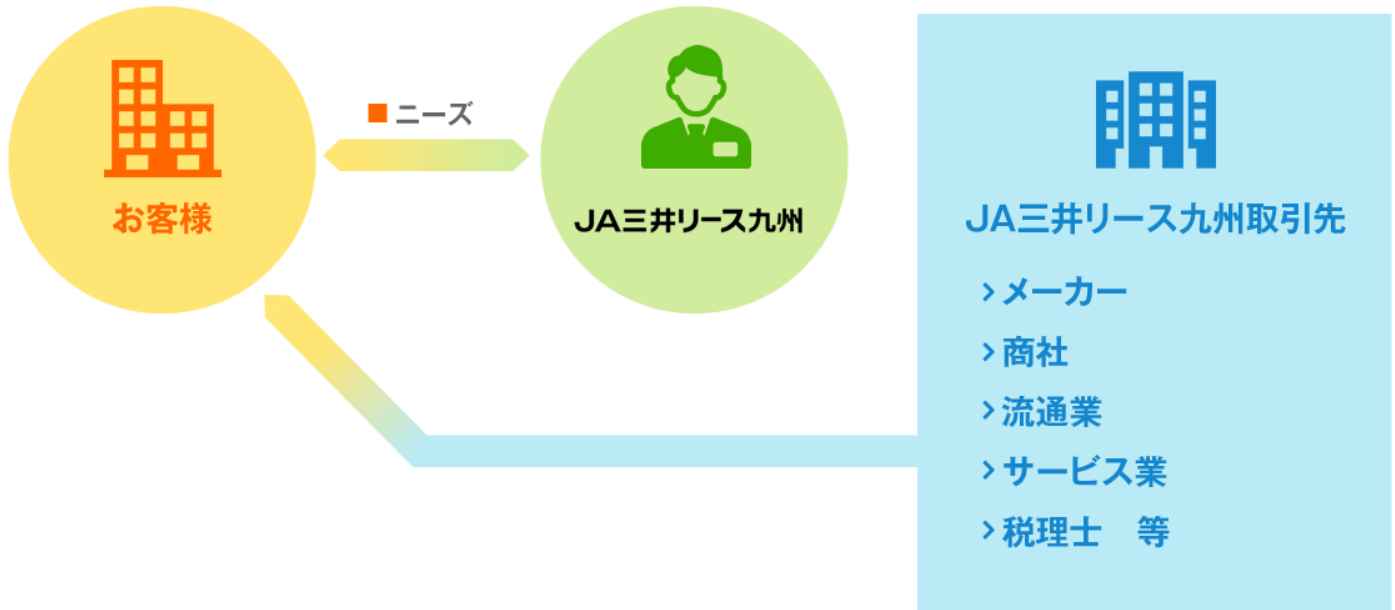


ビジネスマッチング

ビジネスマッチングとは、事業パートナーとの出会いをサポートするサービスです。

お客様が抱える経営課題を解決させる有効なツールとして、技術提供・販路開拓・経費削減・海外進出支援の様々な課題を、JA三井リース九州のネットワークからビジネスパートナーとしてご紹介することで解決していただくサービスです。

ビジネスマッチングの仕組み



ビジネスマッチングのメリット

メリット1 ビジネスパートナーのマッチング

売上向上のための新規販売・提携先のご紹介や、業務のアウトソーシング先、仕入コスト低減のための新たな調達先など、全国の取引先から双方のニーズを満たす先をご紹介します。

メリット2 経費削減のご提案

通信費や電気代等について、現状を無料診断しコスト削減プランをご提案します。

メリット3 海外進出のサポート

現地での新規設備導入や既存設備の入替えなど、ファイナンス面でのサポートをご提案します。

このような悩みを解決します

継続した案件ではなく、個別案件でも相談できますか
「遊休不動産を売却したい」「事業拡大のためM&Aを検討している」など、お客様の個別のニーズもご相談いただけます。

経費削減の内容がどこまで相談できるかわからない
事業に関わる経費全て対象ですが、不明の場合はJA三井リース九州にご相談を頂ければさまざまな削減プランをご提案します。